

OGMYOS confie la distribution indirecte de sa solution CRM à WINTMARKET

Source : Agence MyNtic-PR (www.myntic-pr.com) - Actualité publiée le 27/01/10 à 12:42

OGMYOS, éditeur d'une solution de CRM en mode SaaS, confirme son axe de commercialisation indirecte en annonçant un partenariat stratégique avec WINTMARKET qui aura pour mission de constituer et d'animer un réseau national de distribution.

WINTMARKET a été créée en 2009 par Serge D'ANNA, qui occupait auparavant le poste de Directeur Commercial Région Sud-est chez le constructeur ALCATEL, où il a travaillé pendant 30 ans. Sa connaissance dans le domaine des T.I.C. et son réseau de consultants lui permettent de mettre à la disposition des entreprises innovantes de nombreux services, notamment dans le déploiement d'un réseau de partenaires revendeurs.

WINTMARKET devra donc recruter, dans toutes les régions, des partenaires en mesure de proposer la solution CRM eventManager ; l'objectif étant d'avoir d'ici fin 2010 un réseau national de 150 commerciaux. Les partenaires recherchés sont des SSII et intégrateurs bénéficiant d'une bonne reconnaissance régionale et justifiant d'une approche adaptée aux besoins des PME, qui constituent une cible stratégique pour OGMYS. En effet, la disponibilité de l'offre eventManager en mode SaaS répond parfaitement aux attentes des petites et moyennes entreprises.

Dans un second temps, WINTMARKET devrait intervenir au niveau international et notamment en Amérique du nord pour lancer la commercialisation de l'offre. Ce déploiement se fera de manière indirecte au travers de partenaires. Un accord avec un premier distributeur est déjà à l'étude.

Damien PARTICELLI, Président d'OGMYOS : « Constituer un réseau de distribution est une action complexe qu'il est utile de réaliser avec professionnalisme. Avec WINTMARKET, nous souhaitons nous donner les moyens de nous appuyer sur des partenaires commerciaux actifs et pragmatiques. »

Serge D'ANNA, Directeur de WINTMARKET : « Les solutions OGMYS sont riches en fonctionnalités, faciles à utiliser et orientées vers l'utilisateur. Le module CRM en mode SaaS, eventManager apporte une vraie valeur ajoutée par sa simplicité et sa richesse fonctionnelle par rapport à ses concurrents à un tarif compétitif de 30 €/mois/utilisateur. Véritable boîte à outils de logiciels de gestion pour la PME, les solutions OGMYS répondent parfaitement aux attentes des décideurs avides de simplicité et d'efficacité à des coûts maîtrisés. Ma volonté est de créer un réseau de distributeurs constitués de professionnels des métiers du logiciel et de la vente. »

A propos d'OGMYOS : www.ogmyos-software.com ; www.eventmanager.fr

Source : Agence MyNtic-PR (www.myntic-pr.com)

EduBourse.com (www.edubourse.com)
Tous droits de reproduction réservés

